

CPD一口メモ

継続学習開始のきっかけ

サーキュラーエコノミー型ビジネスへの転換
～タイヤを例に～

- ・タイヤの売切→タイヤ交換サービス
- ・単なる経営企画でなく、技術者としての学習
- ・開発テーマとしての位置づけ
- ・あなたの会社では、どの製品を選ぶか？



No.17-1

1

CPD一口メモ

継続学習開始のきっかけ

タイヤの売切→タイヤ交換サービス

- ・長距離トラックのタイヤリース契約
- ・戻ってきたタイヤのリサイクルや処分技術
- ・タイヤ交換、検査、メンテなどのサービス
- ・色々な会社の連携が重要



No.17-2

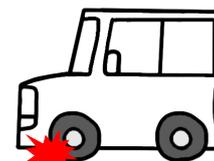
2

CPD一口メモ

継続学習開始のきっかけ

単なる経営企画でなく、技術者として学習

- ・タイヤリース先の走行距離の記録
- ・長距離トラック、バス、タクシーなど職種によるタイヤの特徴のチェック
- ・タイヤ交換、安全検査、メンテ技術の学習

パンク
修理！

No.17-3

3

CPD一口メモ

継続学習開始のきっかけ

開発テーマとしての位置づけ

- ・小手先でなく差別化アイテムを！
- ・タイヤの長寿命化の開発
- ・リサイクルしやすいもの、など



No.17-4

4

CPD一口メモ

継続学習開始のきっかけ

あなたの会社では どの製品を選ぶか？

・タイヤの事例を参考に、あなたの会社で勉強会

・例えば、上水道プラントで、プラント売りでなく、飲み水1m³当たりの製造費を自治体から貰う。消耗品や交換部品は、企業がリサイクル、廃棄処分など行う。



No.17-5